

Brand Partnerships & Sales (Senior Manager / Head of) (m/w/d)

Wir bei SPONTENT entwickeln innovative Content- und Medienlösungen und glauben an moderne Vermarktung von Sportrechten und Mediaplätzen, die Zielgruppen erreicht und echten Impact für Marken schafft. Als wachsendes Unternehmen setzen wir auf kurze Wege, viel Eigenverantwortung und unternehmerisches Denken. Für den Ausbau unserer Abteilung Brand Partnerships & Sales suchen wir eine erfahrene Persönlichkeit, die operative Stärke mit strategischem Denken verbindet.

Deine Rolle

Je nach Erfahrung und Profil übernimmst du bei uns eine zentrale Rolle im Bereich Brand Partnerships & Sales – entweder als **Senior Manager:in Brand Partnerships & Sales** oder als **Head of Brand Partnerships & Sales** mit strategischer Gesamtverantwortung.

Deine Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung von Vermarktungsstrategien für unsere Produkte und Formate
- Steuerung & Entwicklung von vermarktbaeren Sport- und Mediarechten
- Entwicklung kreativer Aktivierungskonzepte für Partner und Sponsoren
- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung von Kunden- und Agenturkontakten
- Eigenständige Akquise und Betreuung von Werbe- und Kooperationspartnern
- Erstellung von Angeboten, Präsentationen und Vermarktungskonzepten
- Analyse von Markt-, Kunden- und Umsatzpotenzialen



- Enge Zusammenarbeit mit Redaktion, Produktion, Event und Geschäftsführung
- Für die Head-Of-Stelle
 - Fachliche und disziplinarische Führung des Teams Brand Partnerships & Sales
 - Weiterentwicklung von Strukturen, Prozessen und Vermarktungskonzepten
 - Strategische Budget- und Umsatzverantwortung

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung in der Vermarktung, im Sales oder Business Development – idealerweise im Sport- Medien-, Content- oder Digitalumfeld
- Nachweisbare Erfolge im Aufbau und in der Betreuung von Kunden
- Starkes Verhandlungs- und Präsentationsgeschick
- Ausgeprägtes Verständnis für Marken und Markenkommunikation
- Unternehmerisches Denken und hohe Eigenverantwortung
- Strukturierte, zielorientierte Arbeitsweise
- Für die Head-Of-Stelle
 - Erfahrung in Mitarbeiterführung und strategischer Verantwortung

Was wir dir bieten

- Eine Schlüsselposition mit strategischem Einfluss in einem der spannendsten Unternehmen im deutschen Sport- und Medienmarkt
- Großen Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege



SPONTENT GMBH

Alte Farbwerke - Halle 29
Ronsdorfer Straße 74
40233 Düsseldorf

rechnung@spontent.lol
www.spontent.lol

Geschäftsführer:
Alexander Walkenhorst
Jörg Höflich

Vorsitzender des Aufsichtsrates:
Dr. Peter Kluth

Registergericht:
Amtsgericht Düsseldorf

Bank: Deutsche Bank
IBAN: DE43 3307 0024 0879 0420 00
BIC: DEUTDE33HAN

USt ID.: DE347141648
Handelsregisternummer: HRB 95226
Steuernummer: 106/5725/3933

- Die Möglichkeit, die Vermarktung von SPONTENT, der German Beach Tour und von Eintracht Spontent aktiv mitzuprägen und weiterzuentwickeln
- Ein junges, motiviertes Team mit hoher Eigenverantwortung und starkem Zusammenhalt
- Flexible Arbeitszeiten und ein dynamisches, wachsendes Umfeld

Interesse geweckt?

Bitte sende uns deine Unterlagen (Lebenslauf, relevante Zeugnisse, Gehaltsvorstellung und ein kurzes Motivationsschreiben) - mit kurzer Einordnung, in welcher Rolle du dich bei uns siehst - per E-Mail an **Arne Taegen** via **jobs@spontent.lol**.

